

《合宿セミナースケジュール》

於：休暇村 志賀島

開催日	スケジュール	主たる内容
《1日目》 9/14(火)	12:30 } 現地集合	・休暇村志賀島 2階会議室
	13:00 } オリエンテーション } 自己紹介	・セミナー心得 ・概要説明 ・各自、 <u>3分ジャスト!</u> で自己PRして下さい。 (要:事前練習)
	14:00 } 講義 (営業力の高め方) } (コーヒースタイル) }	<ul style="list-style-type: none"> ・経営の原則。 ・販売力を決める条件とは。 ・訪問面会件数の高め方。 ・営業マンの仕事内容をはっきりさせる。 ・営業マンの「質」とは何で構成されてるか。そのウエイト付けと高め方。 ・自己啓発の取組み方。 ・社内の報・連・相の高め方。 
	18:00 } 休憩	・博多港が一望に眺められる露天風呂で明日の英気を養って下さい。
	19:00 } 交流会(夕食) 20:30	・他社の営業マンとの交流を積極的に…。 (終了後、外出禁止)
《2日目》 9/15(水)	7:00 } 朝食	・1階のレストランでバイキング形式。
	8:00 } チームワークゲーム	・営業マンのチームワークの力量を体験するゲームです。(しっかり汗をかきます。)
	10:00 } ワークショップ	・チーム毎にテーマに基づきディスカッション・発表して頂きます。
	11:30 } まとめ	・2日間の総括。 ・帰社後の留意点。
	12:00 } 昼食	・昼食後、解散。 (お疲れさまでした!)

《第2弾》【開催日】10月13日(水)・14日(木)

【テーマ】やさしい新規開拓の進め方

《第3弾》【開催日】11月16日(火)・17日(水)

【テーマ】課長・係長のリーダーシップの高め方

※詳細は後日ご案内致します。

予告
次回合宿セミナー